



Découvrez notre catalogue de formation



LISTE DES FORMATIONS

Module 1	NORMES ET SÉCURITÉ AU TRAVAIL	P.5 / 10
Module 2	SÉCURITÉ ALIMENTAIRE	P.11
Module 3	IMMOBILIER VALIDANTE LOI ALUR	P.12 / 16
Module 4	EFFICACITÉ PROFESSIONNELLE ET COMMUNICATION	P.17 / 19
Module 5	MANAGEMENT & RESSOURCES HUMAINES	P.20 / 21
Module 6	CADRE JURIDIQUE & COMPTABILITÉ	P.22
Module 7	INFORMATIQUE & LOGICIELS	P.23 / 25
Module 8	WEB MARKETING	P.26 / 27
Module 9	LANGUES	P.28
Module 10	BILAN DE COMPÉTENCES	P.29 / 30

SOMMAIRE

- **NORMES ET SÉCURITÉ AU TRAVAIL**
 - Équipier de première intervention - Incendie **P.5**
 - Gestes et postures **P.5**
 - Personne compétente en prévention **P.6**
 - Sauveteur Secouriste du Travail SST **P.7**
 - Habilitation Électrique (électricien) **P.7**
 - Habilitation Électrique (non-électricien) **P.8**
 - Travaux en hauteur **P.8**
 - AIPR **P.9**
 - Accompagnement et formation au Document Unique **P.10**

- **SÉCURITÉ ALIMENTAIRE**
 - Hygiène et sécurité alimentaire **P.11**
 - Construire son plan de maîtrise sanitaire **P.11**

- **IMMOBILIER VALIDANTE LOI ALUR**
 - La non-discrimination dans la profession immobilière **P.12**
 - La déontologie de la profession immobilière **P.12**
 - Droit de l'immobilier **P.13**
 - Estimation et avis de valeur **P.13**
 - Le Mandat, l'exclusivité **P.14**
 - La prospection **P.14**
 - L'initiation à la transaction dans l'immobilier neuf **P.15**
 - Les dispositifs fiscaux liés à l'immobilier : initiation à la fiscalité immobilière **P.15**
 - La communication commerciale : comment accroître sa communication pour une prospection optimale **P.16**
 - Les plus-value immobilière **P.16**

- **EFFICACITÉ PROFESSIONNELLE ET COMMUNICATION**
 - Communication du dirigeant **P.17**
 - Gérer son temps et ses priorités pour plus d'efficacité **P.17**
 - Gestion des conflits **P.18**
 - Prise de parole en public **P.18**
 - Neuromarketing **P.19**

- **MANAGEMENT & RESSOURCES HUMAINES**
 - Développer sa posture de leader et la coopération **P.20**
 - Management et transversalité : maîtriser les fondamentaux **P.20**
 - Optimiser le fonctionnement du comité de direction **P.21**
 - Recrutement, Intégration, Droit du travail **P.21**

- **CADRE JURIDIQUE & COMPTABILITÉ**
 - Les fondamentaux de la comptabilité et de l'analyse financière **P.22**

- **INFORMATIQUE & LOGICIELS**
 - Pack office **P.23**
 - Word **P.24**
 - Illustrator **P.24**
 - Indesign **P.25**
 - Photoshop **P.25**

- **WEB MARKETING**
 - Digitaliser son entreprise **P.26**
 - Référencement SEO niv 1 **P.26**
 - Réseaux sociaux et médias **P.27**
 - Utiliser l'emailing pour fidéliser/développer sa clientèle **P.27**

- **LANGUES**
 - Anglais **P.28**
 - Italien **P.28**
 - F.L.E **P.28**

- **BILAN DE COMPÉTENCES**
 - Création d'entreprise - Éligible CPF **P.29**
 - Évolution - Éligible CPF **P.29**
 - Reconversion - Éligible CPF **P.29**



Module 1

NORMES ET SÉCURITÉ AU TRAVAIL

1. ÉQUIPIER DE PREMIÈRE INTERVENTION - INCENDIE

✓ Objectifs de la formation :

- Intervenir efficacement sur un départ de feu
- Alerter les services de secours adéquats
- Choisir et utiliser judicieusement un moyen de lutte adapté pour procéder à l'extinction en toute sécurité
- Déclencher l'alarme incendie
- Connaître les consignes de sécurité et d'urgence inhérentes à l'établissement
- Maîtriser les procédures d'évacuation en intégrant les missions et rôles des guides file, serres files et du responsable d'évacuation
- Devenir un acteur de la prévention incendie dans son établissement

☰ Programme :

Sensibilisation du feu, Les outils d'extinction, L'évacuation, Guide file, serre file, responsable d'évacuation, Visite du site, Partie pratique

🕒 Durée :

1 jour / 7 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

👤 Public concerné :

Tout public

Présentiel

Prérequis : Aucun

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

2. GESTES ET POSTURES

✓ Objectifs de la formation :

- Étudier et appliquer les principes d'ergonomie sur les postes de travail de l'entreprise
- Améliorer les conditions et la qualité de vie du travail

- Former les stagiaires à aménager leur poste de travail de façon optimale
- Appliquer les techniques de gestes et postures de travail adaptées pour atténuer la fatigue
- Réduire la fréquence des accidents
- Adopter une bonne hygiène de vie

**Durée :**

1 jour / 7 heures

**Public concerné :**

Tout public

**Prix :**

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

**Programme :**

Connaissance de son corps, Les pathologies du travail, Ouverture aux problèmes liés à la Manutention, Ouverture aux problèmes liés à la bureautique, Analyse de son environnement de travail, Hygiène de vie, Réveil musculaire, Étirements

Présentiel

Prérequis : Aucun

Nos formations sont accessible aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

3. PRÉVENTION ET GESTES DE SECOURISME

**Objectifs de la formation :**

Intervenir sur son lieu de travail pour porter secours à toute personne victime d'un accident et/ou d'un malaise ; Mettre ses compétences en matière de prévention au service de l'entreprise, organisme ou établissement dans lequel il intervient, pour contribuer à la diminution des risques d'atteinte à la santé des salariés. D'assurer la transmission de l'alerte au service de secours le plus adapté.

Présentiel

Prérequis : Aucun

**Durée :**

7 heures

**Public concerné :**

Tout public

**Prix :**

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

**Programme :**

Protéger de façon adaptée, examiner la victime, garantir une alerte favorisant l'arrivée secours adaptés au plus près de la victime, secourir la victime, caractériser des risques professionnels dans une situation de travail, participer à la maîtrise des risques dans une situation de travail

Nos formations sont accessible aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

4. SAUVETEUR SECOURISTE DU TRAVAIL (SST)

✔ Objectifs de la formation :

- Intervient sur son lieu de travail pour porter secours à toute personne victime d'un accident et/ou d'un malaise
- Met ses compétences en matière de prévention au service de l'entreprise, organisme ou établissement dans lequel il intervient, pour contribuer à la diminution des risques d'atteinte à la santé des salariés

👤 Public concerné :

Tout public

Présentiel

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

La certification de sauveteur secouriste du travail (SST) permet la validation de compétences, connaissances et savoir-faire permettant à tout individu formé et certifié d'intervenir efficacement face à une situation d'accident et, en matière de prévention, de mettre en application ses compétences au profit de la santé et sécurité au travail, dans le respect de l'organisation de l'entreprise et des procédures spécifiques fixées.

🕒 Durée :

Initial : 2 jours / 14 heures

MAC SST : 1 jour / 7 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessible aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

5. HABILITATION ÉLECTRIQUE (ÉLECTRICIEN) (B1(V)-B2(V)-BR-BC-BE+HO(V)-HF

✔ Objectifs de la formation :

- D'énoncer les risques d'accidents lors de travaux électriques en zone de voisinage des installations électriques haute (HTA) et basse tension (BT),
- De transposer les règles exposées dito dans le cadre de son activité,
- De mettre en application les prescriptions de sécurité de la norme NFC 18-510 lors de travaux d'opérations sur les ouvrages électriques, appareillages électroniques en basse tension,
- D'adopter une conduite pertinente en cas d'accident d'origine électrique,
- De s'assurer de son aptitude à adapter ces prescriptions dans les domaines et les situations propres à son établissement.

Présentiel

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Notion d'électricité, Moyens de prévention, Secours, Module exécutant B1-B1V-H1-H1V et chargé de travaux B2-B2V-H2-H2V, Module chargé d'intervention BR, Module chargé d'intervention BC-HC

🕒 Durée :

Initial : 3 jours / 21 heures

Recyclage : 1,5 jours / 10,5 heures

👤 Public concerné :

Tout électricien ou électromécanicien chargé d'assurer des travaux, des dépannages, des consignations en basse tension et des interventions ou essais en basse tension.

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessible aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



6. HABILITATION ÉLECTRIQUE NON-ÉLECTRICIEN

✓ Objectifs de la formation :

Exécuter en sécurité des opérations simples d'ordre non électrique selon la nouvelle norme NF C 18-510

☰ Programme :

Introduction à l'électricité et aux risques électriques, réglementation et normes en vigueur, les zones à risque électrique et les équipements de protection, les procédures de consignation et de déconsignation, les travaux d'ordre non électrique en présence de tension

Présentiel

Prérequis : Lire, écrire et parler français

🕒 Durée :

Initial : 7 heures

Recyclage : 1,5 jours / 10,5 heures

👤 Public concerné :

Toutes personnes qui doivent effectuer des opérations d'ordre non électrique dans un environnement électriquement dangereux (agent de surveillance, ingénieur, serrurier, plombier, etc.)

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

7. AIPR CONCEPTEUR / ENCADRANT

✓ Objectifs de la formation :

Appliquer les règles liées à la réforme anti-endommagement ; Respecter les procédures administratives liées aux travaux de réseaux ; Identifier les différentes typologies de réseaux et adapter les techniques de travaux selon les risques et les prescriptions en vigueur ; Appliquer les mesures de prévention et d'arrêt de travaux

Présentiel

Prérequis : Lire, écrire et parler français ; Savoir utiliser un ordinateur et/ou une tablette

🕒 Durée :

Initial : 7 heures

Recyclage : 1,5 jours / 10,5 heures

👤 Public concerné :

Encadrant (personne assurant l'encadrement des travaux à proximité de réseaux enterrés ou aériens) ; Concepteur (personne assurant l'encadrement sous la direction du responsable de projet)

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

☰ Programme :

Contexte de la réforme et de l'AIPR ; Rappel de la réglementation ; Procédures administratives ; Les typologies de réseaux et les risques en cas d'endommagement ; Règles de l'art lors des travaux à proximité des réseaux ; Sécurité et consignes en cas d'incident ou d'accident ; Cas pratiques ; Passage de l'examen AIPR Concepteur/encadrant

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

8. AIPR OPÉRATEUR

✔ Objectifs de la formation :

Identifier les différents types de réseaux et leurs risques (aérien, souterrains, subaquatiques) ; Adapter sa technique de travaux selon la typologie du chantier ; Appliquer les mesures de prévention et d'arrêt.

Présentiel

Prérequis : Lire, écrire et parler français ; Savoir utiliser un ordinateur et/ou une tablette

☰ Programme :

Contexte de la réforme et de l'AIPR ; Rappel de la réglementation ; Procédures administratives ; Les typologies de réseaux et les risques en cas d'endommagement ; Règles de l'art lors des travaux à proximité des réseaux ; Sécurité et consignes en cas d'incident ou d'accident ; Cas pratiques ; Passage de l'examen AIPR Opérateur

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

🕒 Durée :

7 heures

👤 Public concerné :

Opérateur (exécutant de travaux à proximité de réseaux enterrés ou aériens)

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

9. ACCOMPAGNEMENT AU DOCUMENT UNIQUE

Objectifs de la formation :

Comprendre les enjeux de la prévention des risques professionnels
S'approprier toutes les obligations légales, réglementaires et normatives de rédaction, de suivi, de mises à jour...
Construire un DUERP et identifier les dangers et hiérarchisant les risques associés
Organiser sa démarche collaborative de prévention en lien avec les parties prenantes (salariés, CSE, managers, préventeurs)
Être un acteur de la prévention au travail
Manager la santé sécurité en entreprise

Présentiel

Prérequis : Lire, écrire et parler français ;
Savoir utiliser un ordinateur et/ou une tablette

Programme :

Enjeux et contexte légal, réglementaire & normatif, risques professionnels, cartographier les risques clés de son organisation, organiser sa démarche de prévention et élaborer son PAPRIACT de façon collaborative

Durée :

21 heures

Public concerné :

Manager, RH, Dirigeants, Référents santé sécurité, Responsable QHSE, toute personne ayant une appétence pour la santé et la sécurité en entreprise.

Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



Module 2

SÉCURITÉ ALIMENTAIRE

1. HYGIÈNE ET SÉCURITÉ ALIMENTAIRE (HACCP)

✓ Objectifs de la formation :

- Identifier les grands principes de la réglementation en relation avec la restauration commerciale
- Analyser les risques liés à une insuffisance en restauration commerciale
- Maîtriser et Mettre en œuvre les principes de l'hygiène en restauration commerciale

👤 Public concerné :

Toute personne du secteur alimentaire

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Aliments et risques pour le consommateur : introduction des notions de danger et de risques, les fondamentaux de la réglementation (ciblée restauration commerciale), le principe de l'HACCP, les mesures de vérification (autocontrôles et enregistrements).

🕒 Durée :

2 jours / 14 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

2. CONSTRUIRE SON PLAN DE MAÎTRISE SANITAIRE (PMS)

✓ Objectifs de la formation :

Apprendre à mettre en place un Plan de Maîtrise Sanitaire adapté et applicable dans votre établissement
Maîtriser les différentes étapes de la mise en place d'un Plan de Maîtrise Sanitaire (PMS)
Intégrer la réglementation et garantir une hygiène irréprochable dans votre établissement.

👤 Public concerné :

Toute personne du secteur alimentaire

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Avoir des connaissances de base en hygiène et sécurité alimentaire

☰ Programme :

Aliments et risques pour le consommateur, les dangers microbiens, les autres dangers potentiels, les fondamentaux de la réglementation, le principe de la sécurité alimentaire.

🕒 Durée :

14 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



Module 3

IMMOBILIER - VALIDANTE LOI ALUR

1. LA NON-DISCRIMINATION DANS LA PROFESSION IMMOBILIÈRE

✔ Objectifs de la formation :

- Être capable de déterminer les éléments de discrimination pour en informer les vendeurs et les acquéreurs
- Pouvoir maîtriser les comportements professionnels pour lutter contre la discrimination au logement

👤 Public concerné :

Personnes travaillant dans le milieu de l'immobilier

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

L'interdiction des discriminations dans l'accès au logement locatif, La rédaction de l'annonce, Loi informatique et libertés, les discriminations autorisées en dehors des dispositifs légaux

🕒 Durée :

2 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

2. LA DÉONTOLOGIE DE LA PROFESSION IMMOBILIÈRE

✔ Objectifs de la formation :

- Être capable d'attacher à donner la meilleure image de vous-même

👤 Public concerné :

Personnes travaillant dans le milieu de l'immobilier

🕒 Durée :

2 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

☰ Programme :

Les personnes et activités concernées par la déontologie, L'interdiction des discriminations, Loi informatique et libertés, Les obligations TRACFIN : blanchiment et lutte contre le financement du terrorisme, La prévention des conflits d'intérêts, La Défense des intérêts du client et ses limites, La confraternité, Les compétences requises des professionnels de l'immobilier, Organisation et gestion de l'activité, L'obligation de confidentialité des agents immobiliers, être transparent avec des obligations

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



3. DROIT DE L'IMMOBILIER

✓ Objectifs de la formation :

- Vous serez capable d'identifier les instances juridiques relatives aux faits et actes de la profession.

👤 Public concerné :

Personnes travaillant dans le milieu de l'immobilier

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

🕒 Durée :

2 heures 30

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

☰ Programme :

Les principes généraux du droit ; Le droit et la hiérarchie des normes juridiques ; Les pouvoirs publics et les collectivités territoriales ; L'organisation judiciaire ; Les spécificités du droit immobilier ; Le droit au logement ; Les professions réglementées de l'immobilier ; Actes, faits juridiques et droit de la preuve ; Actes authentiques et sous seing privé ; Le patrimoine

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

4. ESTIMATION ET AVIS DE VALEUR

✓ Objectifs de la formation :

- Vous serez capable de produire une estimation d'un bien de façon autonome

👤 Public concerné :

Personnes travaillant dans le milieu de l'immobilier

🕒 Durée :

2 heures 30

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

☰ Programme :

Les règles de l'estimation-avis de valeur ; Les principes du premier rendez-vous : découverte du bien ; L'attitude professionnelle dans la rencontre client ; La méthode FLOR (sous couvert de la matrice de Porter) ; Les effets de l'analyse du FLOR ; La relation tripartite ; L'engagement de la relation commerciale ; Présentation d'une estimation : techniques, analyse, outils supports (Usage de DVF, Usage de Castorus, Usage de Montterritoire, Usage de MeilleursAgents) ; La production d'une estimation ; La présentation en rendez-vous client : physique - visio

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



5. LE MANDAT, L'EXCLUSIVITÉ

✓ Objectifs de la formation :

- Vous serez capable de proposer un mandat exclusif en toute éthique professionnelle.

👤 Public concerné :

Personnes travaillant dans le milieu de l'immobilier

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

🕒 Durée :

2 heures 30

☰ Programme :

L'acte de vente ; Être un professionnel efficace : la préparation ; La vente via un mandat exclusif ; L'angle commercial ; Être dans une relation commerciale équitable ; Les règles du mandat : la législation ; Les diverses attitudes des acheteurs ; Les 4 types de négociation ; Les 4 types de clients ; Le closing de l'immobilier ; Actes, faits juridiques et droit de la preuve ; Actes authentiques et sous seing privé ; Le patrimoine

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

6. LA PROSPECTION

✓ Objectifs de la formation :

- Vous serez capable de prospecter en toute autonomie et sur des moyens différents.

👤 Public concerné :

Personnes travaillant dans le milieu de l'immobilier

🕒 Durée :

2 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

☰ Programme :

Se préparer pour une prospection efficace ; Avoir une attitude professionnelle (Savoir être, Savoir-faire, Bien démarrer la relation commerciale) ; Les étapes de la vente immobilière ; L'art de la prospection ; Être dans une relation commerciale équitable ; Les outils digitaux ; Les tableaux de bord -de suivi ; Les modes de prospection

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



7. L'INITIATION À LA TRANSACTION DANS L'IMMOBILIER NEUF

✔ Objectifs de la formation :

- Vous serez capable de prospecter, de proposer des solutions neuves à vos clients et de vendre des projets en neuf proposés par des partenaires promoteurs, constructeurs.

👤 Public concerné :

Personnes travaillant dans la milieu de l'immobilier

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

🕒 Durée :

6 heures

☰ Programme :

Le marché de l'immobilier : neuf et ancien ; Définir sa zone géographique pour maîtriser l'environnement ; Avoir la connaissance de l'élaboration d'un projet immobilier (Etapes préparatoires, Calendrier de vie d'un programme, Etapes de vie d'un programme) ; Le statut d'un projet immobilier ; La réglementation ; Les modalités d'acquisition (L'ancien, Le neuf) ; Les différents intervenants ; La présentation d'un immobilier neuf à un client

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessible aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

8. LES DISPOSITIFS FISCAUX LIÉS À L'IMMOBILIER: INITIATION À LA FISCALITÉ IMMOBILIÈRE

✔ Objectifs de la formation :

- Vous serez capable de questionner vos clients lors du rendez-vous découverte, dans le but de le conseiller sur « le bien » approprié à son besoin. De plus, vous l'informerez des règles liées à son choix.

👤 Public concerné :

Personnes travaillant dans le milieu de l'immobilier

🕒 Durée :

6 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

☰ Programme :

La fiscalité : structure de la fiscalité ; Calculs de revenus fonciers (En nu, En meublé) ; La location meublée : réglementation ; La location meublée avec services ; La TVA ; Le champ d'application du meublé (Bail : habitation / commercial, Cible locataires : étudiants / seniors / EHPAD / tourisme / affaires, Règles de calculs, La revente) ; Le Pinel : neuf & VEFA ; Les conditions d'obtention de la réduction d'impôt ; Le niveau de performance ; L'engagement locatif ; Les communes éligibles, zonage et plafonnement de loyers ; Les plafonds de ressources des locataires ; Calcul de la réduction d'impôt ; Taxes et imputation de la réduction ; Cas de remise en cause de la réduction fiscale

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

Nos formations sont accessible aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



9. LA COMMUNICATION COMMERCIALE: COMMENT ACCROÎTRE SA COMMUNICATION POUR UNE PROSPECTION OPTIMALE

✓ Objectifs de la formation :

- Vous serez capable de reconnaître les différents outils et moyens de communication commerciale, de choisir au moins un outil et un moyen à mettre en place dans son quotidien professionnel pour optimiser sa prospection.

👤 Public concerné :

Personnes travaillant dans le milieu de l'immobilier

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

🕒 Durée :

3 heures

☰ Programme :

Les objectifs et avantages ; Les moyens ; Les outils écrits ; Cibler l'objectif de son outil de communication ; Les moyens média ; Hors média (Analyse et travail sur la mise en œuvre du street marketing, Info bar pour l'apprenant) ; Les indicateurs de contrôle (Quantitatif, Qualitatif) ; Les canaux numériques (Objectifs, Ciblage, LinkedIn, Facebook, Pinterest, Twitter, YouTube, Podcast)

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

10. LES PLUS-VALUE IMMOBILIÈRE

✓ Objectifs de la formation :

- Vous serez capable d'identifier si le client devra ou non payer de la plus-value. Vous pourrez calculer à l'aide du simulateur des notaires la plus-value approximative.

👤 Public concerné :

Personnes travaillant dans le milieu de l'immobilier

🕒 Durée :

3 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

☰ Programme :

Les personnes imposables ; Les sociétés imposables selon le régime des plus-values immobilières privées (Société de personnes, Société transparente) ; Les plus-values privées, les ventes ; L'indivision ; L'apport d'un bien en société et en cas de dissolution, de liquidation, transformation de la société ; Les exonérations ; La résidence principale ; Le calcul de la plus-value (brute-nette, Simulateur des notaires) ; Les modalités d'exonération

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



Module 4

EFFICACITÉ PROFESSIONNELLE ET COMMUNICATION

1. LA COMMUNICATION DU DIRIGEANT

✓ Objectifs de la formation :

- Affirmer et enrichir son style personnel de communication
- Déterminer les étapes d'un plan de communication
- Développer sa flexibilité relationnelle, communiquer dans la complexité

👤 Public concerné :

Managers, dirigeants d'entreprise.

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Augmenter l'impact de sa communication, Construire une communication efficace, Développer sa flexibilité relationnelle, La communication en gestion des conflits

🕒 Durée :

2 jours / 14 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

2. GÉRER SON TEMPS ET SES PRIORITÉS POUR PLUS D'EFFICACITÉ

✓ Objectifs de la formation :

- Prendre conscience de son rôle et de ses responsabilités pour gérer son temps
- Savoir distinguer l'urgent de l'important, savoir optimiser les outils de gestion du temps à sa disposition
- Apprendre à anticiper et planifier ses tâches.

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

👤 Public concerné :

Toutes personnes amenées à mieux gérer son temps

🕒 Durée :

2 jours / 14 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

☰ Programme :

Lier gestion du temps et du stress, Analyser ses priorités, L'efficacité passe par une planification optimale, S'affirmer dans la gestion de son temps

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

3. GESTION DES CONFLITS

✓ Objectifs de la formation :

- Connaître et développer son style relationnel
- Donner du sens aux critiques
- Les stratégies de résolution des conflits.

👤 Public concerné :

Directeurs, Managers, équipe de travail.

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Le conflit en milieu organisationnel, adapter son comportement et sa communication dans la résolution des conflits, les stratégies de résolution de conflit, la prévention des conflits en entreprise, la communication non violente outil de prévention et de résolution des conflits

🕒 Durée :

2 jours / 14 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

4. PRISE DE PAROLE EN PUBLIC

✓ Objectifs de la formation :

- Connaître les techniques permettant de vaincre le trac
- Placer et porter sa voix, exprimer clairement ses idées
- Établir une relation avec son auditoire, développer sa prestance
- Canaliser sa concentration
- Conduire et animer une réunion.

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

🕒 Durée :

2 jours / 14 heures

👤 Public concerné :

Toutes personnes amenées à prendre la parole en public dans un cadre professionnel (réunions, conventions, conférences, entretiens...).

☰ Programme :

Développer et valoriser son potentiel de communication et renforcer la qualité de son discours, Entraînement au discours/à la présentation/ à l'entretien, exploiter et optimiser ses qualités non verbales pour une communication pertinente, optimiser son image et favoriser l'impact de sa voix.

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



5. NEUROMARKETING

✔ **Objectifs de la formation :**

Comprendre l'importance du neuromarketing
Savoir l'utiliser pour soi
Identifier les points forts et erreurs des messages.
Améliorer nos messages en influençant les décisions.

👤 **Public concerné :**

Tout public

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ **Programme :**

Comprendre la prise de décision et améliorer les ventes en s'adaptant au monde.

🕒 **Durée :**

8 heures

€ **Prix :**

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



Module 5

MANAGEMENT & RESSOURCES HUMAINES

1. DÉVELOPPER SA POSTURE DE LEADER ET LA COOPÉRATION

✔ Objectifs de la formation :

- Repérer ses talents et points forts et les axes de développement du manager
- Améliorer les conditions de performance d'une équipe.

👤 Public concerné :

managers, dirigeants d'entreprise.

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Connaissance des différents types de profils, s'adapter efficacement à ses interlocuteurs, les enjeux de l'intelligence collective, les stades de développement des équipes, renforcer les relations de coopération.

🕒 Durée :

2 jours / 14 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

2. MANAGEMENT ET TRANSVERSALITÉ : MAÎTRISER LES FONDAMENTAUX

✔ Objectifs de la formation :

- Identifier les spécificités du management transversal
- Se positionner en manager transversal,
- Organiser la délégation pour renforcer l'autonomie au sein de l'équipe.

👤 Public concerné :

managers et acteurs de fonctions transverses.

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Enjeux du management transversal, identifier les leviers de motivation, mettre en place une communication adaptée, développer une écoute active.

🕒 Durée :

2 jours / 14 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



3. OPTIMISER LE FONCTIONNEMENT DU COMITÉ DE DIRECTION

✓ Objectifs de la formation :

- Construire l'identité et les règles de fonctionnement du Codir
- Définir sa posture au sein du Codir
- Développer sa flexibilité relationnelle au sein du Codir.

Public concerné :
dirigeants d'entreprise.

Présentiel / Classe à distance
Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Construire l'identité et les règles de fonctionnement du Codir, Définir sa posture au sein du Codir, Développer sa flexibilité relationnelle au sein du Codir.

🕒 **Durée :**
2 jours / 14 heures

€ **Prix :**
Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

4. RECRUTEMENT, INTÉGRATION, DROIT DU TRAVAIL

✓ Objectifs de la formation :

- Connaître les spécificités des différents contrats et leurs conséquences
- Comprendre les enjeux du recrutement, mener à bien le processus de recrutement
- Maîtriser et appliquer le cadre légal qui s'applique en matière de recrutement
- Réussir l'intégration des nouvelles recrues au sein de l'entreprise en utilisant les fondamentaux du management
- Se préparer à l'entretien professionnel.

Public concerné :
managers et acteurs de fonctions transverses.

Présentiel / Classe à distance
Prérequis : Aucun

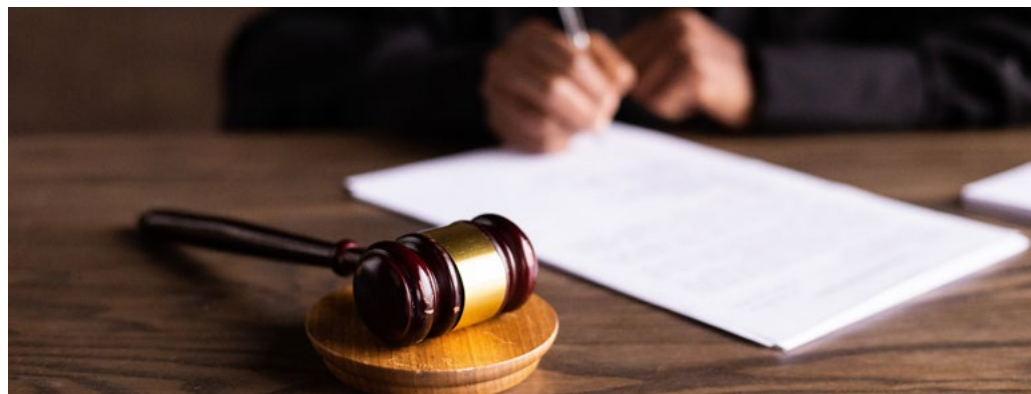
☰ Programme :

Développer son style de management, fédérer son équipe, mobiliser son équipe autour d'un projet, développer ses talents de communicant, identifier et gérer les situations difficiles.

🕒 **Durée :**
2 jours / 14 heures

€ **Prix :**
Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



Module 6

CADRE JURIDIQUE & COMPTABILITÉ

LES FONDAMENTAUX DE LA COMPTABILITÉ ET DE L'ANALYSE FINANCIÈRE

✓ Objectifs de la formation :

- Appréhender les fondamentaux de la comptabilité générale
- Comprendre la logique du compte de résultat et du bilan
- Gérer sa trésorerie
- Réaliser un diagnostic financier
- Interpréter les principaux ratios
- Évaluer la santé financière de l'entreprise à la lecture de ses documents comptables

👤 Public concerné :

Manager en poste, manager débutant, dirigeant d'entreprise et personne souhaitant s'initier à la comptabilité

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Fondamentaux de la comptabilité Générale, Lire et analyser un bilan et un compte de résultat, Les fondamentaux du contrôle de gestion, Mise en place de tableaux de bord

🕒 Durée :

7 jours / 35 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



Module 7

INFORMATIQUE, BUREAUTIQUE, OFFICE

1. PACK OFFICE

Objectifs de la formation :

- Identifier les particularités d'Office et en particulier Excel, Word et Powerpoint »
- Adopter des outils adaptés à votre quotidien en intégrant une utilisation sur mesure

Public concerné :

Tout public

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

Programme :

Rédiger un document avec Word, Tableur Excel, Savoir présenter des documents avec Power Point

Durée :

Sur mesure

Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

2. WORD

✔ Objectifs de la formation :

Acquérir les bases essentielles du logiciel Word (suite Microsoft Office). Savoir rédiger et écrire un courrier Word simple, notes et documents.
Mettre en forme un document et l'imprimer. Apprendre à communiquer tout type d'information efficacement grâce au logiciel.

👤 Public concerné :

Tout public

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Varie selon le niveau de formation souhaité

☰ Programme :

Présentation du logiciel, présenter et modifier un document, corriger et concevoir un document, créer un tableau dans Word.

🕒 Durée :

Sur mesure

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

3. ILLUSTRATOR

✔ Objectifs de la formation :

Devenir autonome dans la réalisation de compositions graphiques vectorielles complexes avec Adobe Illustrator.

👤 Public concerné :

Tout public

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Introduction de la formation Illustrator, l'interface Illustrator, utiliser la bonne méthode pour démarrer avec Illustrator, les objets, les calques, l'aspect graphique des objets, le dessin à la plume, dessiner autrement.

🕒 Durée :

15h

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

4. INDESIGN

✔ Objectifs de la formation :

Créer des maquettes complètes, cohérentes, efficaces en production, et les préparer pour l'impression et l'édition numérique.

Comprendre les subtilités de InDesign et augmenter son efficacité en production. Mieux maîtriser les fonctions avancées de InDesign.

👤 Public concerné :

Graphiste, maquettiste, assistant en charge de la PAO, toute personne en charge de la mise en page de documents complexes et ayant déjà une bonne pratique du logiciel

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Confirmer et approfondir ses acquis, préparation du référencement web, gagner en production, gérer des documents longs, diffuser vos documents, matériel et logiciel utilisé.

🕒 Durée :

Sur mesure

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessible aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

5. PHOTOSHOP

✔ Objectifs de la formation :

Acquérir les bases du logiciel Adobe Photoshop.

Savoir traiter et retoucher des images.

Pouvoir créer des visuels et textes originaux.

Préparer des fichiers optimisés pour qu'ils soient confiés aux photogreveurs et imprimeurs.

Savoir préparer des visuels pour le web.

👤 Public concerné :

Tout public

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Connaissance des outils bureautiques et de l'environnement Windows

☰ Programme :

Présentation du logiciel, formats et réglages, utiliser les calques de montage, corriger globalement une image, modifier la chromie, les outils vectoriels, utiliser les calques, masques et sélection, le texte, les tranches, retoucher les images et exporter pour le web.

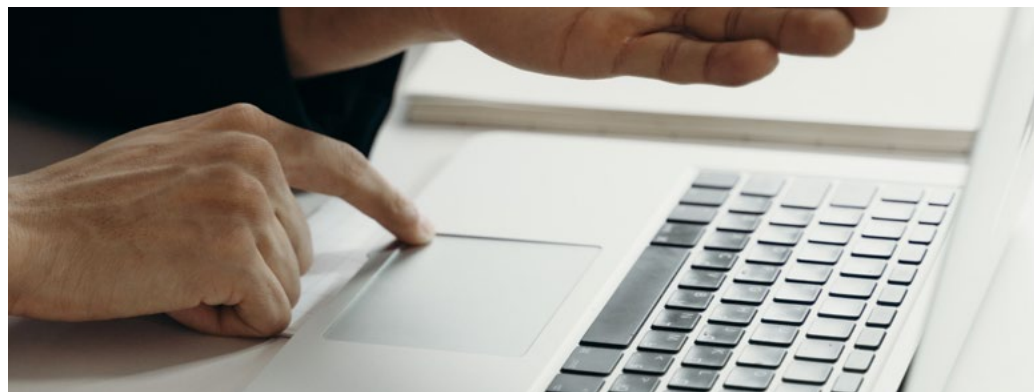
🕒 Durée :

15h

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessible aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



Module 8

WEB MARKETING

1. DIGITALISER SON ENTREPRISE

✔ Objectifs de la formation :

- Comprendre les enjeux de la transformation digitale de l'entreprise
- Acquérir une vision d'ensemble de la transformation digitale
- Acquérir le vocabulaire propre à ce domaine
- Pouvoir jeter les bases de sa propre stratégie

👤 Public concerné :

Dirigeants, Managers

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Les fondamentaux et enjeux de la transformation numérique, Simplifier mon organisation interne, Les solutions Open Source, Effectuer mes démarches administratives en ligne, Externaliser mes données, Sécuriser mes solutions digitales

🕒 Durée :

7 jours / 35 heures

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

2. RÉFÉRENCIEMENT SEO NIV.1

✔ Objectifs de la formation :

- Appréhender les notions du référencement web
- Apprendre et savoir appliquer les critères du SEO
- Analyser les autres méthodes de visibilité web
- Maîtriser les bons outils de référencement
- Savoir-faire un audit SEO et une analyse avancée
- Réaliser un suivi adapté et avancé

👤 Public concerné :

Tout public

☰ Programme :

Généralités et définitions, Préparation du référencement web, Techniques d'optimisation du référencement web, Autres types de référencement web

🕒 Durée :

3 jours / 21 heures

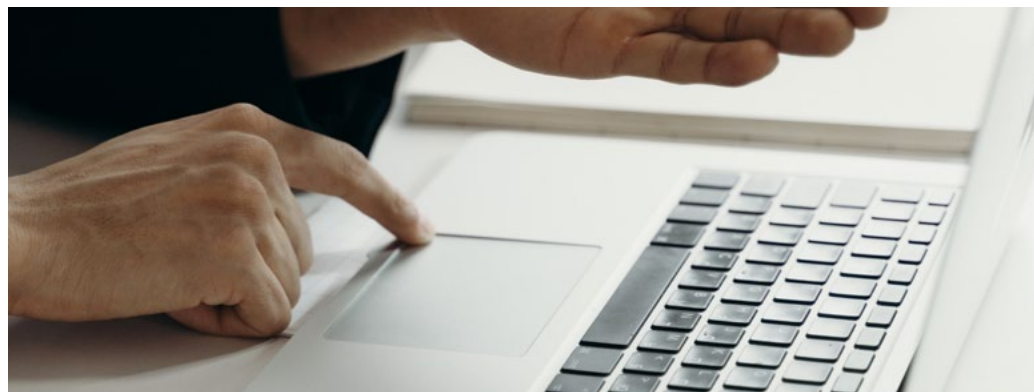
€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



3. RÉSEAUX SOCIAUX ET MÉDIAS

✓ Objectifs de la formation :

- Acquérir des outils et méthodes pour développer sa présence sur les médias sociaux.

👤 Public concerné :

Tout public

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Aucun

☰ Programme :

Le Web social : nouveaux usages, Concevoir une stratégie médias sociaux, Créer et animer des espaces sur les médias sociaux, Organiser votre dispositif médias sociaux

🕒 Durée :

Sur mesure

€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

4. UTILISER L'EMAILING POUR FIDÉLISER/DÉVELOPPER SA CLIENTÈLE

✓ Objectifs de la formation :

- Identifier et mettre en œuvre les différentes étapes de la conception et de l'envoi d'une newsletter ou d'un emailing.
- Réaliser une campagne d'emailing de A à Z.
- Concevoir des emails efficaces.
- Savoir manipuler une base de données de mailing
- Mettre en place une stratégie de conquête
- Mettre en place une stratégie de fidélisation
- Optimiser le ROI de vos campagnes
- Mesurer les performances de vos campagnes

👤 Public concerné :

Tout public

☰ Programme :

Définir sa stratégie d'emailing, Concevoir un email responsive, Mettre en place et mesurer ses campagnes emailing, optimiser la délivrabilité, développer son potentiel d'adresses emails, planifier ses campagnes emailing, cadre juridique

🕒 Durée :

Sur mesure

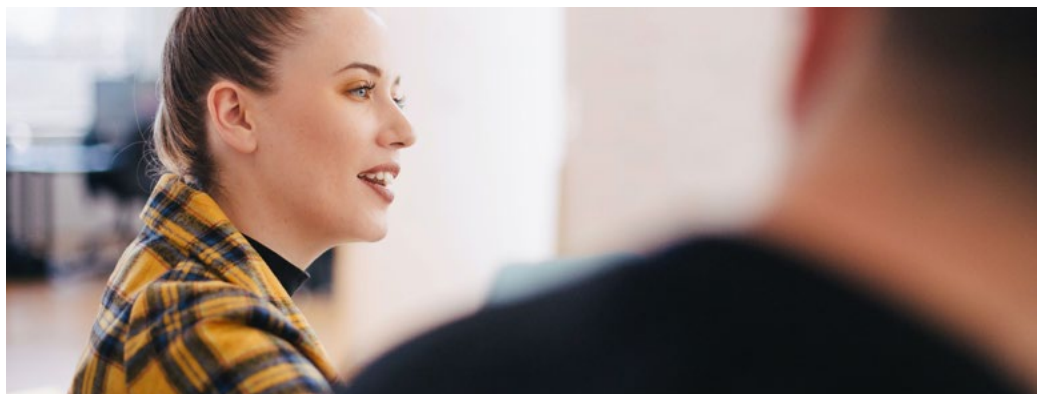
€ Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Présentiel / Classe à distance

Prérequis : Avoir des connaissances générales du web

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire




Module 9


LANGUE

Ces formations sont éligibles via les certifications ETS GLOBAL (anglais)

1. ANGLAIS - ELIGIBLE CPF


 **Durée :**
Sur mesure

Présentiel / Classe à distance
Prérequis : Varie selon le niveau de formation souhaité


 **Prix :**
Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

2. ITALIEN


 **Durée :**
Sur mesure

Présentiel / Classe à distance
Prérequis : Varie selon le niveau de formation souhaité


 **Prix :**
Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

3. F.L.E

 **Durée :**
Sur mesure

Présentiel / Classe à distance
Prérequis : Varie selon le niveau de formation souhaité

 **Prix :**
Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire



Module 10

BILAN DE COMPÉTENCE

Le Bilan de compétences est un dispositif de formation régi par le code du travail. Ainsi, d'après les articles L. 1233.71, L. 6313-1, L. 6313-4 et R. 6313-4 à R. 6313-8 du Code du Travail, le bilan de compétences est défini comme suit :
« Les bilans de compétences [...] ont pour objet de permettre à des travailleurs d'analyser leurs compétences professionnelles et personnelles ainsi que leurs aptitudes et leurs motivations afin de définir un projet professionnel et, le cas échéant, un projet de formation ».

1. CRÉATION D'ENTREPRISE - ÉLIGIBLE CPF

2. ÉVOLUTION - ÉLIGIBLE CPF

3. RECONVERSION - ÉLIGIBLE CPF



Durée :

De 16 heures à 24 heures



Public concerné :

Tout public

☰ **Programme :**

Le déroulement du bilan de compétences suit les trois phases réglementaires inscrites au Code du travail. La durée de ces différentes phases dépend de la formule de bilan de compétences choisie par le(a) bénéficiaire.

1. Phase préliminaire :

- a) Analyse de la demande du (de la) bénéficiaire,
- b) Détermination du format le plus adapté à la situation et au besoin
- c) Définition conjointe des modalités de déroulement du bilan.

2. Phase d'investigation :

- a) Bilan personnel et tests d'orientation et de personnalité : - Analyse du parcours personnel et professionnel, - Exploration des valeurs, centres d'intérêts, motivations et personnalité, - Réflexion autour des équilibres de vie.

- b) Analyse métier /marché et recherches documentaires : - Exploration des voies d'évolution professionnelle possibles, - Analyse des compétences : savoir, savoir-faire et savoir-être, - Identification des « possibles », définition du projet et du plan d'action. Cette phase a pour objectif de permettre au (à la) bénéficiaire soit de construire son projet professionnel et d'en vérifier la pertinence, soit d'élaborer une ou plusieurs alternatives.

3. Phase de conclusions :

- a) Appropriation des résultats détaillés de la phase d'investigation,
- b) Recensement des conditions et moyens favorisant la réalisation du ou des projets professionnels,
- c) Définition des modalités et étapes du ou des projets professionnels, dont la possibilité de bénéficier d'un entretien de suivi avec le prestataire de bilan de compétences.

Obligation des engagements :

Les opérateurs du bilan de compétences obéissent aux règles du droit du travail. À ce titre, ils sont soumis à un devoir de discrétion et de confidentialité. La discrétion se réfère aux informations, aux faits et aux documents clients dont le professionnel prend connaissance à l'occasion de l'exercice de ses fonctions. À noter que le consultant garde comme confidentiels les documents produits durant le bilan de compétences. Afin de protéger le bénéficiaire du bilan, les résultats détaillés ainsi que le document de synthèse sont la propriété exclusive du bénéficiaire. Ces données peuvent être transmises à un tiers uniquement avec le consentement écrit du bénéficiaire comme l'indique l'article L6313-10 du Code du Travail.

Bon à savoir : tous les éléments ayant servi à la réalisation du bilan de compétences sont systématiquement détruits par l'organisme prestataire en fin de prestation. Par exception, ces documents peuvent être conservés une année si le bénéficiaire en fait la demande par écrit (décret R6322-59).

Présentiel / Classe à distance
Prérequis : Aucun

Modalité d'évaluation :

- Au cours du bilan de compétences, le(a) bénéficiaire remplit une attestation de présence,
- À l'issue du bilan de compétences, une synthèse de son bilan de compétences est remise au (à la) bénéficiaire,
- À l'issue du bilan de compétences, le(a) bénéficiaire remplit un questionnaire de satisfaction lui permettant d'évaluer les apports de la formation,
- Il (Elle) répond également à un Quiz d'évaluation des connaissances,
- Six mois après la remise de la synthèse, le (la) formateur(trice) reprend contact avec le(a) bénéficiaire pour faire un point sur son projet, ses freins et ses réussites au cours d'un entretien (physique ou téléphonique),
- Enfin, une fois par an, ATLAS CENTER réalise une grande enquête sur l'avenir des bénéficiaires de bilans de compétences : « Qu'êtes-vous devenu(e) ? »

Prix :

Sur devis établi selon les modalités et la demande. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation d'handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour tout aménagement nécessaire

DÉLAI D'ACCÈS :

Pour préparer la formation de la meilleure des manières, le délai entre l'inscription et le début de formation est de 30 jours

MÉTHODES MOBILISÉES :

Chaque formation a ses supports de formation adaptés et est dispensée par un formateur spécialisé.

Méthode Heuristique : brainstorming - études de cas questionnement

Méthode Démonstrative : exposé, directif, interactif, participatif - démonstration pratique - visite guidée

Méthode applicative : jeux de rôles, tests écrits, mises en situation professionnelles.

MODALITÉ D'ÉVALUATION :

- Un test de positionnement est effectué au début de chaque formation.
- Des tests, quizz, mises en situation & cas pratique sont fait tout au long de chaque formation
- Un Test bilan est fait en fin de chaque formation pour valider ou non les objectifs de la formation

ACCESSIBILITÉ :

Nos formations peuvent être accessibles aux personnes en situation d'handicap.

Pour se faire et pour optimiser la qualité de notre prise en charge, les personnes en situation de handicap sont invitées à nous en informer dès la prise de contact. Notre référent handicap prendra contact avec vous dans les meilleurs délais pour envisager ensemble votre formation dans les meilleures conditions.

PRISE EN CHARGE :

Ces modules de formation peuvent être pris en charge pour :

- Une entreprise via votre OPCO
- Un particulier via le CPF (pour les formations éligibles)


Pour tout autre situation et/ou un devis, veuillez nous envoyer un mail pour plus d'information.

Pour tous renseignements,

N'HÉSITEZ PAS À NOUS CONTACTER :

 04.94.54.54.32

 contact@atlascenter.fr

 ZAC des Genêts lot 43/44 :
1319 Boulevard Jean Moulin
83700 SAINT RAPHAËL